



Oferta de Maíz Blanco Nom GMO de Brasil

Presentamos una oferta excepcional de maíz blanco NOM GMO originario de Brasil, a un precio competitivo de USD 320 por tonelada métrica. Este producto de alta calidad cumple con rigurosos estándares internacionales y está respaldado por múltiples certificaciones que garantizan su seguridad y calidad alimentaria. A continuación, detallaremos las especificaciones, certificaciones y condiciones de esta oferta única.

Certificaciones del Exportador



1 FDA -GACC

Certificación de la Administración de Alimentos y Medicamentos de EE.UU. y la Administración General de Aduanas de China, garantizando la calidad y seguridad del producto para su exportación.

2 HACCP – GMP- IFS-ISO 22000

Sistemas de gestión de seguridad alimentaria que aseguran la producción de alimentos seguros y de alta calidad.

3 KOSHER- HALAL- NON-GMO

Certificaciones que garantizan el cumplimiento de requisitos religiosos y la ausencia de organismos genéticamente modificados.



Especificaciones Físico-Químicas

Humedad	Máx. 13%
Contenido de aceite	Máx. 1,5%
Proteína cruda	Mín. 7%
Fibra cruda	Máx. 1%
Almidón	Mín. 80%

Granulometría

Tamiz 35 (0,500 mm)

Máx. 10% - MFQ016-Ed

Tamiz 40 (0,425 mm)

Máx. 15% - MFQ016-Ed

Tamiz 60 (0,250 mm)

Entre 40 y 55% - MFQ016-

Granulometría (continuación)

Tamiz 100 (0,150 mm)

Entre 10 y 25% - MFQ016-

Plato (Fondo)

Entre 15 y 30% - MFQ016-Ed



Evaluaciones Sensoriales

Color

Blanco

Sabor

Característico

Olor

Característico

Aspecto

Característico

FORTIFICACION

Nuestro maíz blanco está enriquecido con hierro y ácido fólico, cumpliendo con la RDC N° 344 del 13/12/2002. Esta **fortificación** mejora el valor nutricional del producto, contribuyendo a la salud de los consumidores y cumpliendo con las regulaciones alimentarias vigentes.





Especificaciones Microbiológicas

Las especificaciones microbiológicas cumplen con la RDC N° 12 del 02/01/2001. Además, las especificaciones para micotoxinas están de acuerdo con la RDC N° 07 del 18/02/2011. Estos estándares garantizan la seguridad del producto para el consumo humano.

Información Nutricional (Parte 1)

Tamaño de la porción	50g (½ taza)
Valor Calórico	170Kcal = 721 kJ (9% VD*)
Carbohidratos	37,0 g (12% VD*)
Proteínas	3,4 g (5% VD*)
Grasas Totales	0,9 g (2% VD*)



Nutrition Facts

Calorías: 170 por 50g (9% VD*)
Sodio: 10mg (2% VD*)

50g (1/2 taza)

Ingredientes / Bestandteile / Zutaten / Ingred.	% Valor Diario
Calorías a Faj	1 20
<small>% por 50g</small>	

Total Fat 4g	8%
Saturat Fatt 10g	5%
Soluble 100mg	5%
Totaltursvinnu 0g	5%
Dofatinnal 6g	5%
Troittis Corn 1g	4%
Yoa 2 20g	1%
Fat 0g	2%

Volúme: 40g 5% Versiun: 0,7%

Þessi vör er framleidd af [Firma] og er hluti af [Vörum].
Hættu á að nota þessa vöru til að [Aðrir hlutir].
Gættu þess að þú sért [Aðrir hlutir].
Gættu þess að þú sért [Aðrir hlutir].

Önnur upplýsingar um þessa vöru eru til á [Vefsíða].
6 375071 70076 0

Información Nutricional (Parte 2)

Grasas Saturadas	0 g (0% VD*)
Grasas Trans	0 g (**)
Fibra alimentaria	2,4 g (10% VD*)
Sodio	0 mg (0% VD*)
Hierro	2,1 mg (15% VD*)
Ácido Fólico	75,0 mcg (19% VD*)



Embalaje



Rafia

50 kg



Rafia laminada

25 kg



Fardos

20 paquetes de 1000 g



A granel

Disponible



Validez y Conservación

Validez

120 días a partir de la fecha de fabricación.

Conservación

Almacenar a temperatura ambiente, lejos de la luz solar y la humedad. No almacenar cerca de productos que ofrezcan riesgo de contaminación por olor, insectos o agentes químicos.

Transporte y Almacenamiento

1

Transporte

En camiones limpios y secos, sin residuos de otras sustancias químicas, tóxicas, grasas y/o lubricantes y protegidos contra la humedad y los rayos solares.

2

Almacenamiento

Mantener en un lugar fresco y seco, libre de olores, insectos y roedores y sin luz solar directa. No almacenar cerca de productos que ofrezcan riesgo de contaminación por olor, insectos o agentes químicos.



PROCEDURE

1. Purchase Request The buyer sends their purchase request (OIPC, etc.)
2. Corporate Offer: The seller responds with a comprehensive Corporate Offer (product description, packaging, price, payment method, documents to be delivered, deadlines, etc.).
3. Agreement on SCO: If the buyer agrees with the SCO, they sign the offer and provide the seller with the necessary information to execute the purchase-sale contract. The initial pages of the contract will comprise the corporate offer signed by the parties, while the following sections will describe the terms and conditions of the negotiation.
4. Contract and Invoice Upon agreement, the parties sign the contract, and the seller issues a commercial invoice to the buyer for payment according to the agreed terms.
5. Payment Period: The period between the signing of the contract and the issuance of advances or other agreed payment methods may not exceed 5 calendar days from the issuance of the commercial invoice.
6. Bank Instruments If the payment method is 100% bank instrument, it is important to note that bank instruments (LC- DLC-SBLC-BG) have their own security support for buyers, so in such cases no warranty policy is granted.
7. Warranty Policies: Guarantee policies only apply in cash advance scenarios, without exception.
8. Product Preparation: The period for preparing the product for payment with a bank instrument begins 48 hours after the seller's bank confirms receipt of the same in accordance with the agreed contract.
9. Shipping Times: The preparation times for the first shipment will be indicated on the Commercial Invoice sent to the buyer and are not negotiable. Each established deadline is set according to customer purchase orders and delivery schedules. Once enrolled in monthly production, if the contract has a duration of 12 months, the customer will receive the product as agreed.
10. Payment Upon Document Deposit: By depositing the shipping documents in the buyer's bank, 100% of the total sold will be paid, which will be released in favor of the seller once the veracity of the documents has been verified. This verification must be confirmed by the buyer's bank within 48 hours of depositing the documents.
11. Contract Termination/Renewal: Thirty days before the termination of the supply contract, the buyer must notify the seller in writing of their intention to terminate or renew the supply. During this period, the buyer can increase or decrease the quantities ordered according to their requirements.
12. Price Negotiation: The increase in ordered quantities does not imply a reduction in the sales price during the 3- month trial period. After this period, prices may be negotiable based on purchase volume and the buyer's history of compliance with agreed procedures.



Método de Pago

DLC- mt 700 /SBLC mt- 760, irrevocable, transferible, divisible, asignable, confirmado y pagadero a la vista por el 100%. Este método de pago garantiza la seguridad de la transacción para ambas partes.



Condiciones de Pago (Parte 1)

1

Instrumento de Pago

Los pagos se realizarán mediante MT-700/MT-760, DLC/SBLC, irrevocable, transferible, divisible, asignable, confirmado y pagadero a la vista por el 100% del valor total de la factura comercial.

2

Plazo de Envío

Estos instrumentos deben enviarse a la cuenta del vendedor en el momento de la firma del contrato, acordado por ambas partes, y en un plazo no superior a 5 días para enviar el SWIFT después de que el vendedor apruebe el borrador del instrumento de pago.

3

Incumplimiento

El incumplimiento de este plazo anulará el contrato y todos los acuerdos previos en su totalidad.



Condiciones de Pago (Parte 2)

El 100% del monto total de la factura debe estar garantizado mediante un DLC/SBLC, irrevocable, transferible, divisible, asignable, confirmado y pagadero a la vista. Este se liberará al depositar los documentos de embarque. El proveedor evaluará métodos de pago alternativos para el contrato de suministro anual solo después de los primeros tres meses de suministro continuo.



Cumplimiento del Acuerdo

Advertencia

Si no puede cumplir con este acuerdo comercial, absténgase de continuar con el proceso.

Cantidad de Prueba

Todas las compras comenzarán con una cantidad de prueba mínima según lo establecido en esta oferta, sin excepciones.

Aumento Gradual

Los envíos aumentarán gradualmente según el cronograma acordado mutuamente por ambas partes (comprador y vendedor), que se adjuntará a la oferta, hasta alcanzar la cantidad de suministro mensual deseada por el comprador.



Confirmación Legal

Confirmamos con plena legalidad y responsabilidad corporativa y bajo pena de perjurio que estamos listos, dispuestos y capaces de celebrar un contrato para la venta del siguiente producto según se especifica a continuación y que los términos de pago están disponibles, incluidos los permisos de importación/exportación necesarios para completar esta venta.



Documentación Requerida

1

Factura Comercial

Documento que detalla la transacción comercial.

2

Certificado SGS

O empresa similar, que verifica la calidad y cantidad del producto.

3

Certificado de Origen

Documento que acredita el origen del producto.

4

Lista de Empaque

Detalle del contenido de cada paquete o contenedor.

Procedimiento de Compra (Parte 1)

1

Solicitud de Compra

El comprador envía su solicitud de compra (OIPC, etc.).

2

Oferta Corporativa

El vendedor responde con una Oferta Corporativa integral (descripción del producto, embalaje, precio, método de pago, documentos a entregar, plazos, etc.).

3

Acuerdo sobre SCO

Si el comprador está de acuerdo con el SCO, firma la oferta y proporciona al vendedor la información necesaria para ejecutar el contrato de compraventa.



Procedimiento de Compra (Parte 2)

1

Contrato y Factura

Al llegar a un acuerdo, las partes firman el contrato y el vendedor emite una factura comercial al comprador para el pago según los términos acordados.

2

Período de Pago

El período entre la firma del contrato y la emisión de anticipos u otros métodos de pago acordados no puede exceder los 5 días calendario desde la emisión de la factura comercial.

3

Instrumentos Bancarios

Si el método de pago es 100% instrumento bancario, es importante tener en cuenta que los instrumentos bancarios (LC- DLC-SBLC-BG) tienen su propio soporte de seguridad para los compradores, por lo que en tales casos no se otorga póliza de garantía.



Procedimiento de Compra (Parte 3)

1

Preparación del Producto

El período para preparar el producto para el pago con un instrumento bancario comienza 48 horas después de que el banco del vendedor confirme la recepción del mismo de acuerdo con el contrato acordado.

2

Tiempos de Envío

Los tiempos de preparación para el primer envío se indicarán en la Factura Comercial enviada al comprador y no son negociables.

3

Pago al Depositar Documentos

Al depositar los documentos de embarque en el banco del comprador, se pagará el 100% del total vendido, que se liberará a favor del vendedor una vez verificada la veracidad de los documentos.

