



Hydrocarbons # 40 updated / improved

The buyer does NOT need a TSA or TSR.

We pay for the tanks until the day of payment,
document delivery, or the final closing.

SCO - PROCEDURE - NON-NEGOTIABLE FOB
ROTTERDAM, HOUSTON, AND FUJAIRAH
TTT TANK EXTENSION

INVOICE FROM A **USA, RESELLER**

FOB PROCEDURE / TANK EXTENSION

1. The BUYER shall submit their Letter of Intent (LOI) along with the Client Information Sheet (CIS), which must include a copy of passport, banking details, and a copy of the company registration for due diligence. A Soft Corporate Offer (SCO) will then be issued. Once this offer has been reviewed and approved, the BUYER shall issue an Irrevocable Corporate Purchase Order (ICPO).
2. The SELLER will issue a full Sales and Purchase Agreement (SPA), and once it is signed by the Buyer, the Seller will issue the Commercial Invoice (CI) for the available quantity to the Buyer. The Buyer signs and returns it to the Seller, along with the NCNDA/IMFPA signed by all Buyer groups, including the commission structures.
3. As a guarantee of the BUYER's commitment, the Buyer must issue a Standby Letter of Credit (SBLC) in the amount of USD 1,000,000 in favor of the

Seller. This SBLC shall serve exclusively as a financial guarantee to allow the Seller to proceed with the tank extension payment as well as costs associated with obtaining the Proof of Product (POP) documents, including but not limited to the SGS reports and all other relevant test reports as detailed below.

4. Upon receipt of the SBLC, the Seller shall issue the following documents within 24 to 72 hours:

- a. Updated SGS report of the product in the Seller's tanks (less than 48 hours old).
- b. TSR (Tank Status Report from the Seller).
- c. Tank Injection Report.
- d. Certificate of Origin: Kazakhstan.
- e. UDTA (Unconditional Dip Test Authorization).
- f. ATV (Authorization to Verify).

5. The Buyer may, at their own expense, conduct a dip test inspection of the product in the SELLER's tank if deemed necessary. After successful inspection and verification by the Buyer, payment shall be made via MT103-T/T within 24 to 48 hours to the Seller's beneficiary account for the total cost of the product plus tank extension and SGS certification fees. Product lifting then begins, and the Certificate of Ownership along with any other export documents are handed over to the Buyer.

6. The Seller, within 24 hours, shall pay commissions to all intermediaries involved in the transaction in accordance with the signed NCNDA/IMFPA.

Note: Before issuing SBLC, the Buyer shall first submit a draft of the SBLC text for the SELLER to obtain approval from their bank. Once approved by the Seller's bank, the Buyer shall issue the SBLC.

After receiving the POP documents and upon successful verification and confirmation of the product by the Buyer, if the Buyer decides to withdraw, only then will the Seller proceed with making a claim to the issuing bank of the SBLC.

If all proceeds correctly, SBLC will continue to act as a financial guarantee for the following consecutive months.

(ESPAÑOL)

PROCEDIMIENTO FOB, CON EXTENSIÓN DE TANQUES.

1. El COMPRADOR enviará su carta de intenciones (LOI) junto con la hoja de datos del Cliente (CIS) que debe incluir copia de pasaporte, datos bancarios y copia de registro de la empresa para su debida verificación y se emitirá la oferta corporativa suave (SCO). Una vez dicha oferta haya sido revisada y aprobada, el COMPRADOR emite la orden de compra corporativa irrevocable (ICPO).
2. El VENDEDOR emite un SPA completo y, una vez firmado por el COMPRADOR, emite la factura comercial (CI) por la cantidad disponible para el COMPRADOR. El COMPRADOR la firma y la devuelve al VENDEDOR junto con el NCNDA/IMFPA firmado por todos los grupos de COMPRADOREs, incluyendo las estructuras de comisiones.
3. Como garantía del compromiso del COMPRADOR, este deberá emitir una Carta de Crédito Standby (SBLC) por un monto de USD 1,000,000 a favor del VENDEDOR. Esta SBLC servirá exclusivamente como garantía financiera para proceder por parte del VENDEDOR al pago de la extensión de los tanques, así como los gastos derivados de la obtención de los documentos de Prueba de Producto (POP), incluyendo, pero no limitado a, los informes SGS y todos los demás informes de pruebas relevantes como se detallan a continuación.
4. Tras recibir la SBLC, el VENDEDOR emitirá los siguientes documentos en un plazo de 24 a 72 horas:
 - a. Informe SGS actualizado del producto en los tanques del VENDEDOR (menos de 48 horas).
 - b. TSR (Informe de estado del tanque del VENDEDOR).
 - c. Informe de inyección al tanque.
 - d. Certificado de Origen: Kazajistán.

e. UDTA (Autorización Incondicional para Prueba de Muestra - Dip Test).

f. ATV (Autorización para Verificación).

5. El COMPRADOR realiza la inspección Dip-test del producto en el tanque del VENDEDOR por su propia cuenta si lo estima necesario, tras la inspección satisfactoria realizada por el COMPRADOR, este realiza el pago mediante MT103-T/T dentro de las 24 a 48 horas a la cuenta beneficiaria del VENDEDOR por el costo total del producto más los gastos de la extensión de tanques y la certificación SGS. Luego comienza el levantamiento del producto y se entrega al COMPRADOR el Certificado de Propiedad junto con cualquier otro documento de exportación.

6. El VENDEDOR, en un plazo de 24 horas, paga las comisiones a todos los intermediarios involucrados en la transacción según el NCNDA/IMFPA firmado.

Nota: Antes de emitir la SBLC, el COMPRADOR enviará primero un borrador del texto de la SBLC para que el VENDEDOR obtenga la aprobación de su banco.

Una vez aprobada por el banco del VENDEDOR, el COMPRADOR emitirá la SBLC.

Después de recibir los documentos POP y tras la verificación y confirmación exitosa del producto por parte del COMPRADOR, si este decide retirarse, solo entonces el VENDEDOR procederá a realizar la reclamación al banco emisor de la SBLC. Del modo correcto, la SBLC continuara realizando su función garante durante los meses consecutivos. **Origin: Kazakhstan**

Prices

TANK EXTEN SION	PRODUCT	Measu re	NET	Commissi ons to all	FINAL COST GROSS	MOQ	MAX QUANTITY
FOB	EN 590 10 ppm	MT	\$480.00	\$ 10.00	\$490.00	50,000	600,000
FOB	JET Fuel A 1	BBL	\$ 77.00	\$ 2.00	\$ 79.00	500,000	6,000,000
FOB	Diesel D6	Gall	\$ 0.98	\$ 0.02	\$ 1.00	100,000,000	600,000,000
FOB	MT 103 / TT	ROTTERDAM - HOUSTON and FUJAIRAH					
TERM	12 Months or more						